

# *Presseinformation*

## **Centralvereinigung Deutscher Wirtschaftsverbände für Handelsvermittlung und Vertrieb (CDH)**

Am Weidendamm 1 A, 10117 Berlin  
Tel. 030/72625-600, Fax 030/72625-666  
e-mail: [mischon@cdh.de](mailto:mischon@cdh.de), Internet: [www.cdh.de](http://www.cdh.de)

### **Das Geschäft im Griff: Führen mit Kennzahlen**

Handelsvertreter benötigen heute eine Fülle an Informationen, um ihren Betrieb führen zu können. Die Einflüsse des Marktes, das Tempo der Veränderungen, die Komplexität der Rahmenbedingungen und die starke Zunahme des Aufgabenspektrums bedeuten für die Unternehmensführung, Improvisation durch planvolles und zukunftsorientiertes Handeln zu ersetzen. Betriebswirtschaftliche Kennzahlen sind ein wichtiges Führungsinstrument, da sie die in einem Betrieb zahlenmäßig erfassbaren Sachverhalte in konzentrierter Form darstellen. Mit Hilfe von Kennzahlen und durch Vergleichsrechnungen können Handelsvertreter

- Schwachstellen in den verschiedenen Betriebsbereichen erkennen,
- Fehlentwicklungen orten,
- Ansatzpunkte für rechtzeitiges Einleiten von Anpassungsmaßnahmen herausfinden,
- zu Verbesserungen angeregt werden,
- betriebliche Entscheidungen vorbereiten.

So kann man beispielsweise erkennen, ob eine Vertretung sich überhaupt lohnt, wie rentabel der einzelne Kunde ist und welche Leistungen ein Mitarbeiter tatsächlich erbringt. Wichtig ist auch für jeden Unternehmer die Frage – ganz gleich welche Größe sein Unternehmen hat – wie sich sein eingesetztes Kapital verzinst hat und auch die Frage der Umsatzrendite.

Ausführlich werden diese und andere Fragen behandelt in der Publikation: „Das Geschäft im Griff – wie Handelsvertreter ihren Betrieb mit Kennzahlen besser führen können“ von Dr. Andreas Paffhausen, 2., neu bearbeitete Auflage 2006, 70 Seiten, 11,60 Euro, zu beziehen bei der Centralvereinigung Deutscher Wirtschaftsverbände für Handelsvermittlung und Vertrieb (CDH), Am Weidendamm 1 A, 10117 Berlin, Fax 030/726 25-699 oder direkt im Internet-Shop unter [www.shop.cdh24.de](http://www.shop.cdh24.de)

### **Öffentliche Vortragsveranstaltung**

Im Rahmen der diesjährigen Hauptversammlung der Centralvereinigung Deutscher Wirtschaftsverbände für Handelsvermittlung und Vertrieb (CDH) am 8. und 9. Mai 2006 in Düsseldorf findet am Dienstag, dem 9. Mai 2006 um 11.00 Uhr in den Düsseldorfer Rheinterrassen eine öffentliche Vortragsveranstaltung statt. Es werden sprechen: nach einem Grußwort von Wolfgang Dietrich, Vorsitzender des Wirtschaftsverbandes für Handelsvermittlung und Vertrieb Rhein-Ruhr (CDH), Horst Platz Präsident der CDH sowie Christa Thoben, Ministerin für Wirtschaft, Mittelstand und Energie des Landes Nordrhein-Westfalen zum Thema: „NRW kann

mehr – Deutschland auch!“ Den Gastvortrag hält Dr. Manfred Lütz, Alexianer-Krankenhaus Köln-Porz über „Lebenslust – Über Risiken und Nebenwirkungen der Gesundheit“.

Im Anschluss an die Vortragsveranstaltung findet ein Empfang zum 100-jährigen Bestehen des Wirtschaftsverbandes für Handelsvermittlung und Vertrieb Rhein-Ruhr (CDH), Düsseldorf statt.

### **Rentenversicherungspflichtig als Handelsvertreter**

Im Laufe des vergangenen Jahres wurden der Centralvereinigung Deutscher Wirtschaftsverbände für Handelsvermittlung und Vertrieb (CDH), Berlin, immer wieder Fälle bekannt, in denen sich Vertriebsunternehmer hohen Beitragsnachforderungen der gesetzlichen Rentenversicherung ausgesetzt sahen. Hintergrund ist die schon seit einigen Jahren geltende Rentenversicherungspflicht für Selbständig mit einem Auftraggeber. In mehreren Gesetzgebungsverfahren konnte die CDH umfangreiche Befreiungsregelungen gegenüber dem Gesetzgeber durchsetzen.

Eine Befreiung wird allerdings zum einen nur auf Antrag und zum anderen auch nur bei Vorliegen der entsprechenden Voraussetzungen vom Rentenversicherungsträger ausgesprochen. Der Spitzenverband für den Wirtschaftsbereich Handelsvermittlung und Vertrieb rät möglicherweise Betroffenen, sich entsprechend beraten lassen, damit auf sie keine unliebsamen Überraschungen zukommen.

Berlin, 20.3.2006