

H&V JOURNAL

I. Berufs- und Standesfragen

Unternehmenskompass 2009: Gestiegene Einnahmen	22/1
CDH-Konjunkturumfrage Frühjahr 2010	6/4
CDH-Statistik 2010	13/5
Unternehmenskompass 2010	9/9
Quo vadis, Handelsvertretung?	4/10
Kontinuität im Wandel (Editorial)	3/11
Konsument 2010	6/11
CDH-Konjunkturumfrage Herbst 2010: Aufschwung auch im Vertrieb	4/12

II. Wirtschaft und Politik

Auf ein Neues	3/1
Das Datenmonster	3/2
Herbstumfrage des BDI-Mittelstandspanel	20/1
Schlüsseltrends für die Märkte von morgen	8/2
Wie nachhaltig ist die Erholung?	26/2
Xing, Twitter & Co (Editorial)	3/4
Konjunktur erholt sich weiter – Vertrauen in den Euro schwindet	24/4
Anpassungsbedarf (Editorial)	3/5
Vorrang für Stabilisierung	9/6
Deutschland auf der Couch	10/6
Sommermärchen	3/7-8
Aktuelles	4/11; 4/12
Ein erfreuliches Jahr (Editorial)	3/12
Ökonomische Bildung: Wirtschaft für neue Standards	6/12

III. Internationales

CDH beim Deutschen Außenwirtschaftstag	8/1
The Battle for Sales	9/1
IUCAB-Jahrestagung in Athen	12/6
4. Konferenz „CDH-International“	10/7-8; 14/12
IUCAB-Kongress 2011 in Marrakesch	12/12

IV. Recht

Handelsvertreter- und Vertriebsrecht

Urteil des Monats	7/1; 11/3; 9/4; 16/5; 16/6; 11/7-8; 17/9; 10/10; 14/11; 17/12
Konkurrenzverbot – nicht in jedem Fall	
ein wichtiger Kündigungsgrund	10/9
Novellierung § 89 b HGB	3/9
Vertriebsverträge – im Licht der neuen EU-Wettbewerbsregeln	15/9
Verjährung von Ansprüchen	16/12

Sonstige Rechtsgebiete

Arbeits- und Sozialrecht: Änderungen zum Jahresbeginn	13/1
Privatrecht: Neue Regelungen zum anwendbaren Recht	15/1
Neues Batteriegesezt	17/1
Aktuelles zu Recht und Steuern	12/2; 9/4; 16/5; 15/6; 11/7-8; 19/12
Direktansprache von potenziellen Kunden	8/4
Ohne Arbeit kein Lohn	14/5
Arbeitslosenversicherung für Selbständige wird verlängert	14/6
Informationspflichten für Vertriebsunternehmer	16/6
Mehr Rechtssicherheit im Online-Handel	12/7-8
Insolvenzreform konkretisiert	3/10
Punktsieg für Fluggäste	11/10
Urteile	18/12

V. Steuerfragen

Steueränderungen zum 1. Januar 2010	10/1
Steuerterminkalender	15/1
Aktuelles zu Recht und Steuern	12/2; 9/4; 16/5; 15/6; 11/7-8; 9/10; 12/11;
Übersicht über Euro-Beträge in 2010	12/3
Hotelrechnung: Frühstück kann wieder herausgerechnet werden	15/5

Büro im eigenen Haus	18/9
Einkommensteuer: Vorauszahlungen herabsetzen	21/9
Lohnsteuerkarte auch für 2011	14/11
Elektronische Rechnungen	14/11

VI. Betriebswirtschaft/Betriebspraxis

Optimismus ist Pflicht	18/1
Vertrieb: Zuversicht für 2010	20/1
Soziale Netzwerke bei Messengesellschaften	24/1
Messtermine Ausland 2010	25/1
Aktuelle Bücher	
39/1; 39/2; 39/3; 39/4; 39/5; 39/6; 51/7-8; 51/9; 51/10; 51/11; 51/12	
Smartphones: Die nächste Generation	16/2
Gesundheit: Locker durch das nächste Tief	18/2
Intuition: Die unbewusste Intelligenz	21/2
Mit Souveränität punkten	23/1
Gesundheit: Besser abnehmen ohne Diät	16/3
Umgang mit Kritik	17/3
Charisma: So überzeugen Sie	18/3
Gegen Inkonsequenz	18/3
Social Media: Können Unternehmen twitttern?	12/4
In 7 Schritten zum Twitter-Profi	14/4
Bonitätsdaten: Anbietern in die Töpfe schauen	16/4
Auskunftspflicht für Unternehmen	18/4
Die 7 Geheimnisse der Spitzenverkäufer	19/4
Die häufigsten Gesundheitsfehler	20/4
Sales Excellence-Checkup	21/4; 29/5; 22/6; 39/7-8; 22/9; 19/11
Reklamationen: Aus Fehlern Nutzen ziehen	22/4
Angriffe elegant abwehren	23/4
Spamfilter umgehen	26/5
Andere Personen für sich gewinnen	27/5
New bei O2	13/6
Körpersprache: Das Geheimnis einer erfolgreichen Wirkung	20/6
So bleibt der Atem frisch	23/6
9 Todsünden für den Verkauf	24/6
Impulse mit dem Umgang mit der Zeit	25/6

Messen und Ausstellungen

Zwischen Globalisierung und Kirchturmpolitik	16/7-8
Wirtschaftsmotor für die Städte	18/7-8
Messesplitter	19/7-8; 31/12
Messe auf allen Kanälen	22/7-8
Klamme Stadtkassen erschweren das Messegeschäft	34/12
Messegewirtschaft verhalten optimistisch	36/12
Der Handel setzt auf das Messegeschäft	38/12
Gut geschützt in der Sonne	32/7-8
Tablet-PC's	34/7-8
Erster Eindruck - Volltreffer oder Niete?	36/7-8
Zeit der Chance auf Neuorientierung	38/7-8
Warnung vor Expo Guide	22/9
Fit und gesund am Steuer	31/9
Besser arbeiten mit Vitamin B	33/9
Kunden richtig ansprechen	36/10
Leistung wird wichtiger	38/10
Konsument 2010	6/11
Paket- und Express-Dienste	18/11
Gesundheit: Schlafstörungen	20/11
12 Tipps gegen Spam	22/11

VII. Geld und Versicherungen

Gesetzliche Krankenversicherung.	
Geringere Beiträge bei unverhältnismäßiger Belastung	14/1

■ ■ ■ Jahresinhaltsverzeichnis

Kreditverkäufe möglichst genau regeln	6/1	The Battle for Sales	9/1
Nachfolge unter Kreditgesichtspunkten	14/2	Kostenlose Tageskarten für die Eisenwarenmesse	9/1
Strategische Entscheidung bei Immobilienfinanzierung	14/2	7. Internationaler Handelsvertretertag Ostwestfalen-Lippe	28/1
Mikrokredite für Kleinunternehmen	15/3	Gedankenaustausch zwischen Politik und Wirtschaft	6/2
Zusätzliche Kreditsicherheiten	14/4	CeBIT 2010: Messeservice für CDH-Mitglieder	6/2
Umgang mit Banken: Beratungsvielfalt	18/5	Kostenloses Ticket für Hannovermesse	7/2
Aktuelles zu Geld und Rat	19/5; 18/6	Jahresinhaltsverzeichnis H&V JOURNAL	19/2
Allgemeine Geschäftsbedingungen der Banken	18/6	To serve and protect	3/3
Ohne Tilgung mehr Ertrag?	14/7-8	Sie brauchen ein neues Auto? Vorteile nutzen – Kosten sparen	6/3; 19/10
Krankenversicherung: Kein Zuschlag bei Tarifwechsel	20/9	CDH-Rahmenabkommen für Mitglieder	9/3
Gehaltserhöhung: Geldwerte Vorteile nutzen	20/9	CDH-Sommerscamp 2010	4/4; 4/5; 5/9
Stabilisierungsansätze zur Kreditsicherung	20/12	<i>CDH-Hauptversammlung</i>	
Geschlossene Fonds	16/11	▪ Öffentliche Vortragsveranstaltung	5/4
Verfügungsrecht: Manche Tücken	20/12	▪ Neuwahl des CDH-Präsidiums	6/6
		▪ CDH-Hauptversammlung 2010	7/6
		▪ Vorrang für Stabilisierung	9/6
		▪ Deutschland auf der Couch	10/6
		CDH-Konjunkturumfrage Frühjahr 2010	6/4

VIII. Branchen und Märkte

Aus den Branchen	21/1; 27/2; 24/3; 25/4; 28/6; 42/7-8; 36/9; 40/10; 36/11	Befristete Opel-Sonderaktion	29/4
Leichter Rückgang der Kaufkraft	25/2	Geschäftsbericht: Bilanz der Verbandsarbeit	6/5
Marken kämpfen um ihre Kunden	26/2	Zum Dank verpflichtet	3/6
CeBIT: Computer als Konjunkturlokomotive	20/3	Machen Sie mit! (Editorial)	3/9
Elektrogeräte	23/3	Seat jetzt noch günstiger	38/9
Online Shopping Survey 2010	28/5	Zum Abschied	6/10
Lob für Standort Deutschland	40/7-8	Wir senken Neujahr den Dieselpreis!	7/10
Lebensmittelhandel	35/9	Loyalty Leader sind gefragt	31/11
Europäischer IT-Markt	39/10	Kleine Gesten	33/11

IX. Arbeitgeberfragen

Kündigungsfristen verlängert	11/3	Schuld sind immer die anderen	34/11
Elternzeit und Teilzeitjob	15/3	Wirtschaftspresse für CDH-Mitglieder günstiger	8/12
Kündigung in Elternzeit	15/3	Kostenlos auf die imm 2011	10/12
Ohne Arbeit kein Lohn	14/5	Kostenlose Dauerkarten ambiente	11/12
Erfolgreich Ziele vereinbaren	27/6	Festnetz und iPhone	13/12
Weihnachtsgeld: Alle Jahre wieder	10/11	Neue CDH-Messe: TrendForum mit Flair	22/12

X. Auto-Reisen-Verkehr

Aktuelles	29/1; 26/1; 28/4	6. Jahrestagung des CDH-Fachverbandes Technik	4/2; 7/4; 8/7-8
Frühlingsfrisch	26/1	2. CDH-Branchenevent	4/6; 4/7-8
Nobel-Kombis	20/5	Handelsvertretertreff auf der MEDICA	8/9; 8/10
Online-Navigation: Live-Dienste immer aktuell	22/5		
Verbrauchsgünstige Autos	24/5		
Tipps + Trends	25/5; 30/6; 41/9; 39/11		
Zuschuss für Rußpartikelfilter	39/9		
Unfallformular	39/9		
Parkassistent: Die zweite Generation	40/9		
Autoneuheiten im Herbst 2010	14/10		
Hybrid in die Elektrozukunft	17/10		
Flughafen wegen Nebels geschlossen	31/10		
Typenklassen in der Autoversicherung	31/10		
Auto-Leasing	32/10		
Autozubehör zwischen Sinn und Unsinn	34/10		
Mittelklasse-Schwede mit neuem Anlauf	38/11		
Tagfahrlicht wird Pflicht	40/11		
Diebe greifen wieder zu	41/11		

XI. CDH-Organisation

<i>XIV. Informationsforum des CDH-Forschungsverbandes:</i>			
Trends erkennen, Märkte erobern	4/1	Michael Rieger, 65 Jahre	32/1
Kuratorium und Vorstand des Forschungsverbandes wiedergewählt	7/1	Günter Schnarrenberger verabschiedet	30/2
CDH-Forschungsverband – Institution zwischen Wissenschaft und Praxis	7/1	Alfred Almstedt 90 Jahre	28/3
CDH beim Deutschen Außenwirtschaftstag	8/1	Alfons Kanja †	
Kostenlose Dauerkarten für die ambiente	8/1	Ernst Georg Abée †	30/3
		Ehrung für Karl Kriegeskorte	31/4

XII. CDH-Fachverbände

6. Jahrestagung des CDH-Fachverbandes Technik	4/2; 7/4; 8/7-8
2. CDH-Branchenevent	4/6; 4/7-8
Handelsvertretertreff auf der MEDICA	8/9; 8/10

XIII Sales Business Special

Preisspielräume ausschöpfen mit Kundentypologien	24/7-8
Zwischen Home Office und Kundenbesuchen	26/7-8
Vertriebswissen kompakt	28/7-8; 27/9; 27/10; 28/11; 30/12
Wie Sie Einkäufer ins Boot holen	29/7-8
Business Englisch	30/7-8; 28/9; 30/10; 29/11; 29/12
Dem Preisdruck Paroli bieten	24/9
Mehr Zeit für den Kunden	29/9
Abschied vom ABC-Denken	24/10
Kunden und Vertriebsgebiete im Blick	28/10
Kundendaten benötigen intensive Pflege	24/11
Fallstricke im Firmenauftrag	26/11
Im Aufschwung auf Vertrauen setzen	30/11
Profitables Wachstum durch Neukundengewinnung	24/12
Mehr Zeit für die richtigen Kunden	26/12

XIV. Persönliches

Michael Rieger, 65 Jahre	32/1
Günter Schnarrenberger verabschiedet	30/2
Alfred Almstedt 90 Jahre	28/3
Alfons Kanja †	
Ernst Georg Abée †	30/3
Ehrung für Karl Kriegeskorte	31/4